

**Digital Infrastructure Investment Summit
Airport Club Frankfurt, 12 March 2018**

Roundtable: "Drum prüfe, wer sich ewig bindet!" Fallstricke, Chancen und Risiken bei Kooperationsmodellen aus rechtlicher und wirtschaftlicher Sicht (*Roundtable conducted in German!*)

Roundtable Host: Bird&Bird

Time: 16:00 - 17:30

Room: Barcelona 2

Bird & Bird

Bird & Bird LLP is an international law firm which supports organisations being changed by technology or the digital world. We combine exceptional legal expertise with deep industry knowledge and refreshingly creative thinking, to help clients achieve their commercial goals. We have over 1200 lawyers in 28 offices across Europe, the Middle East and Asia Pacific, as well as close ties with firms in other parts of the world.

Dr. Hans Peter Leube, LL.M., is a partner of Bird & Bird's international corporate group and has focused on M&A, takeover/capital markets law and private equity transactions for almost 20 years. From 2008 to 2011, he joined the management of one of Germany's biggest cable TV providers and was responsible for the sale of various cable networks and the successful financial restructuring of the companies. As a consequence, most of Peter's clients are from the telecommunications, media and infrastructure sectors or are investors with a comparable industry focus. Peter studied law at the Universities of Bonn and Munich and completed his postgraduate legal studies at Columbia University (New York).

Roundtable Content:

Angesichts der Höhe der erforderlichen Investitionen, die für den politisch geforderten Glasfasernetzausbau in Deutschland erforderlich sind, werden Kooperationen zwischen Versorgungs- und Telekommunikationsnetzbetreibern untereinander sowie auch unter Einbeziehung institutioneller Investoren erforderlich sein. Dies bedeutet für Netzeigentümer und -betreiber eine zunehmende Öffnung für Kooperationsmodelle (Joint Venture), um Synergiepotentiale nutzbar zu machen und die für den Netzausbau notwendigen Investitionen tätigen zu können. Anders als in anderen Ländern sind allerdings derartige Joint Ventures eher die Ausnahme, und gerade bei Unternehmen in kommunaler Trägerschaft besteht nicht selten ein deutliches Misstrauen gegenüber solchen Modellen, gerade wenn dies mit der Bindung an einen Fremdkapitalgeber einhergeht.

Vor diesem Hintergrund soll die Round table-Diskussion folgende Aspekte erörtern:

- Welche Ziele wollen die Parteien einer Kooperationsvereinbarung erreichen, und wie lassen sie sich umsetzen?
- Was ist der übliche Inhalt einer solchen Kooperationsvereinbarung, und was steckt hinter den jeweiligen Klauseln?
- Gibt es Unterschiede für die Beteiligung von operativen und strategischen Joint Venture-Partnern?
- Wie kann eine Kooperationsvereinbarung beendet werden (und von wem), und was sind die Folgen einer solchen Beendigung?